

# Suomalaisyrietykset hyötyisivät yhteiseurooppalaisesta yhtiömuodosta

Kauppalehti den 16 december 2024

On väistämätön tosiasia, että Suomen tulevaisuus on vahvasti sidoksissa sekä EU:n menestykseen taloudellisena ja poliittisena liittona että Euroopan mahdollisuuksiin säilyä ja kehittyä keskeisenä toimijana kansainvälisessä kaupassa ja turvallisuus- ja puolustuspolitiikassa.

Yksittäiset EU-maat eivät ole riittävän vahvoja vastataksaan muutoksiin, joita geopolittiset jännitteet, teknologinen kehitys ja ilmastonmuutos väistämättä tuovat mukanaan. EU on jäämässä jälkeen, eikä voi toimia tasavertaisesti Yhdysvaltojen ja Kiinan rinnalla.

Yksi keskeinen EU:n toimintakykyä nakertava ongelma on EU-alueen heikko tuottavuuskehitys. Tähän tuottavuuskriisiin on vastattava monin eri tavoin.

Mario Draghin raportissa hahmotellaan ohjelma ja toimia, joilla EU:n kilpailukykyä ja tuottavuuskehitystä voitaisiin vahvistaa. Yksi tärkeä osa näitä toimia on innovatiivisen yritystoiminnan edellytysten parantaminen EU:ssa.

Ehdotus yhteisestä ja yhdenmukaisemmasta eurooppalaisesta yhtiömuodosta olisi konkreettinen askel oikeaan suuntaan. Eri EU-maissa toimivat tai sellaista tavoittelevat yritykset hyötyisivät yhdenmukaisemmista säännöistä koskien muun muassa rekisteröintiä, investointiprosesseja, henkilöstöoptioita, verotusta ja konkurssimenettelyjä.

Kuten jo käytössä oleva yhtenäispatentti tarjoaa innovatiivisille yrityksille vaihtoehdon keksintöjen suojaamiseen koko EU:ssa, byrokraattisia esteitä vähentävä yhtenäinen osakeyhtiörakenne helpottaisi kasvuyritysten mahdollisuuksia laajentua jäsenmaiden rajojen yli.

Tämänkaltaista "EU inc" -aloitetta ovat tukeneet useat menestyneet kansainväliset yritykset, kuten Supercell, DeepL, Wise, Atomico ja Seqoia.

Myös meidän näkemyksemme mukaan yhteinen eurooppalainen yhtiömuoto olisi konkreettinen sisämarkkinoiden syventymistä tukeva ratkaisu, joka voisi osaltaan auttaa kääntämään tuottavuuskehityksen kasvuun ja vahvistaa EU-alueen kilpailukykyä.

Syynä on se, että EU on edelleen monin tavoin pirstaloitunut markkinoille pääsyä hankaloittavien ja hidastavien maakohtaisten säännösten vuoksi.

Siinä missä yhdysvaltalaiset yritykset voivat kasvaa joustavasti osavaltioiden rajojen yli ja samalla vahvistua riittävän suuriksi toimijoiksi globaalisti, eurooppalaiset yritykset kohtaavat erilaisia byrokraattisia esteitä laajentaessaan toimintaansa EU:n sisällä.

Juuri pienemmille ja nuoremmille mutta kasvua tavoitteleville yrityksille on ongelmallista, jos ne joutuvat käyttämään aikaa ja voimavaroja voidakseen kasvaa EU:n sisällä yli jäsenvaltioiden rajojen.

”Yritysten toimintaympäristön ja sääntelyn yhdenmukaistaminen EU:ssa hyödyttäisi erityisesti pieniä pohjoismaisia avotalouksia, kuten Suomea.”

Kyse on kustannuksista ja hidasteista, jotka liittyvät oikeudellisen neuvonnan tarpeisiin ja paikalliseen mukautumiseen niin tuotannon tekijöiden markkinoilla kuin lopputuotteiden markkinoilla.

Kaikki tämänkaltaiset esteet vaikeuttavat yritysten mahdollisuuksia hyödyntää mittakaavaetuja ja verkostovaikutuksia, joita EU:n lähes 450 miljoonan ihmisen sisämarkkinat tarjoavat ja joita tarvitaan, jotta eurooppalaiset yritykset pystyisivät kilpailemaan yhdysvaltalaisen ja kiinalaisten yritysten kanssa.

Yritysten toimintaympäristön ja sääntelyn yhdenmukaistaminen EU:ssa hyödyttäisi erityisesti pieniä pohjoismaisia avotalouksia, kuten Suomea, joiden yritykset eivät voi kasvaa ja kehittyä vain kotimarkkinoilla maiden melko pienen koon vuoksi.

Kansalliset yksityiset ja julkiset panostukset tutkimukseen ja kehitykseen eivät realisoidu toivottavalla tavalla tuottavuuskehityksenä ja kasvavina vientituloina, elleivät esimerkiksi innovatiiviset yritykset pääse hyödyntämään tehokkaasti EU:n sisämarkkinoiden tarjoamia kasvu- ja skaalautumismahdollisuuksia.

Yhteinen eurooppalainen yritysmuoto saattaisi vahvistaa myös Suomessa toimivien yritysten kykyä houkutella osaajia, mahdollisuuksia tehdä mittakaavaetuja tuottavia investointeja ja saada ulkomaista, osaavaa riskipääomaa.

Juuri ulkomaisen riskipääoman saatavuus on usein keskeistä yritysten kansainväliselle laajentumiselle. Tätä tukevat tutkimustulokset joiden mukaan ne yritykset, jotka saavat riskipääomaa yhdysvaltalaisilta riskipääomasijoittajilta, kasvavat nopeammin ja laajentuvat ulkomaille tehokkaammin kuin yritykset, jotka saavat muun tyyppisiä riskipääomasijoituksia.

Pohjoismaisten päättäjien tulisi sekä erikseen että yhdessä tukea aloitteita, joilla EU:n laajuisista sisämarkkinoista tehdään pohjoismaisten yritysten kasvun ja skaalautumisen mahdollistavat kotimarkkinat.

**Ari Hyytinen**

**Joacim Tåg**